



PĀRDOŠANAS PROJEKTU VADĪTĀJS/A UN TEHNISKAIS KONSULTANTS

/celtniecības produktu nodaļā/

Darba pienākumi:

- Jaunu klientu meklēšana un piesaistīšana;
- Darbs ar esošajiem klientiem;
- Piedāvājumu sagatavošana atbilstoši klientu vajadzībām;
- Produktu izkārtojumu un pieejamības uzraudzīšana lielākajos būvmateriālu veikalos;
- Sadarbības veidošana ar arhitektiem, būvdarbu vadītājiem un projektu vadītājiem;
- Klientu praktisko apmācību un semināru organizēšana un vadīšana.

Prasības kandidātiem:

- Iepriekšējā pieredze aktīvajā pārdošanā tehniskā jomā, vēlams darbā ar celtniecības materiāliem un/vai pieredze ar moduļu māju ražotājiem;
- Mērķtiecīgums, analītiska domāšana, ļoti labas komunikācijas, pārdošanas un prezentācijas prasmes;
- spēja strādāt patstāvīgi;
- Labas latviešu, krievu un angļu valodas (B1 līmenis) zināšanas;
- Pieredze darbā ar MS programmām;
- B kategorijas vadītāja apliecība.

Uzņēmums piedāvā:

Darbu starptautiskā un saliedētā vidē / Produktu apmācības Latvijā un ārzemēs / Konkurētspējīgu atalgojuma sistēmu (sākot no 1800 EUR bruto + bonusi) / Veselības apdrošināšanu / Apmaksātas pusdienas / Darba izpildei nepieciešamos materiālus un aprīkojumu – automašīnu, mobilo telefonu, datoru u.c.

Piesakies, sūtot savu CV uz
cv@eiropersonals.lv